



Inside Sales

Description de l'offre d'emploi

Work Hunter recrute pour l'un de ses clients, des Inside Sales (H/F) exploite les fichiers de prospects en grande partie au travers d'appels téléphoniques. Son rôle est de capturer et de fidéliser les clients potentiels en tissant une relation de confiance. Il prend éventuellement les rendez-vous avec les commerciaux de terrain et envoie la documentation adaptée à la demande du client.

Vos missions :

- Détection et développement des opportunités d'affaires
- Prospection et conquête de nouveaux clients
- Développement et gestion du portefeuille clients

Pré-requis du poste

Le Talent recherché :

- Maîtrise des techniques de négociation et des techniques de vente à distance
- Vous êtes un communicant, vous avez des capacités de prise de décision, vous êtes diplomate et faites force de persuasion.
- Idéalement, vous avez des connaissances en cybersécurité afin de pouvoir comprendre au mieux la demande du client et analyser ses besoins
- Vous êtes diplômé d'un Bac + 2 en Commerce et négociation ou équivalent

Vous faites partie d'une équipe dont les membres sont basés à Paris , et avec lesquels vous interagissez au quotidien.

Avantages : mutuelle, prévoyance, tickets restaurant, RTT. Si vous pensez correspondre à ce profil et avez envie d'intégrer une équipe dynamique, rejoignez-nous